**Пост-релиз**

**В Петербурге прошла Первая выставка «Бизнес с Китаем от А до Я»**

 В февраля 2013 г. в Лофт-проекте Этажи прошла Выставка "Бизнес с Китаем от А до Я".

    Формат мероприятия включал в себя не только Выставочную зону, где были представлены компании-участники, но и деловую программу, в ходе которой прошли экспертные сессии от ведущих специалистов своей области, действующих бизнесменов, а также представителей Китайской стороны, работающих в России. Спикеры поделились опытом построения торгового бизнеса с Поднебесной, начиная от поиска поставщика и организации поставок, и заканчивая организацией собственного производства и открытием представительства в Китае. Для тех, кто не смог присутствовать на мероприятии лично, была организована прямая трансляция.

    Кроме участия в Деловой программе, посетители консультировались с компаниями - участниками, обсуждая индивидуальные условия поставок, заключая предварительные договоренности, находя будущих партнеров.

﻿

    Кто же посетил Выставку и что именно было интересно нашим посетителям?

    В течении всего дня мероприятие посетило около 500 человек, среди которых начинающие и уже опытные бизнесмены, а также те, кто решил только начать карьеру предпринимателя, менеджеры торговых компаний, представители производственных предприятий, заинтересованные в покупке оборудования в Китае, а также представители компаний рынка услуг.

    Среди посетителей:
        - производственные компании, работающие в областях ж/д-оборудования, строительного оборудования и строительных материалов, сетевого оборудования, электротехнического оборудования, авто-запчастей, светового оборудования, а также одежды ;

        - торговые компании, ведущие свою деятельность в таких областях, как сувенирная продукция, спец.техника, электроника, охранное оборудование, строительные материалы, полиграфическая продукция, одежда, сельскохозяйственная продукция, авто-запчасти и парфюмерия, среди которых были как розничные, так и оптовые продавцы ;

         - компании предоставляющие услуги по транспортировке, логистике, аудиту, таможенному оформлению, консалтингу, внедрению специализированных информационных систем и сопровождению бизнеса.

﻿

﻿

​    Гость мероприятия, сотрудник компании Transit Plus Артем Жданов попытался выяснить, что же было интересно нашим посетителям. Ниже приведены некоторые диалоги из репортажа сделанного на Выставке. С репортажем во всех его подробностях, Вы можете ознакомиться[здесь](http://www.transitplus.ru/media/reports/petersburg-2013-02-13/).
  *– Я ищу китайский бизнес, куда можно безопасно вложить деньги, – говорит инвестор Дмитрий Соколов, перебирая в руках гору визиток, собранных на мероприятии. – До этого я не работал с Китаем, но считаю его очень перспективным направлением, поэтому сегодня я здесь. Пришел, чтобы послушать экспертов, познакомиться с компаниями, которые уже работают с Китаем.​
﻿
   ​– В Санкт-Петербурге такие мероприятия проходят нечасто. Я пришел, чтобы узнать возможности сотрудничества с Китаем, — отвечает представитель компании «Ижора-Деталь» на вопрос о цели посещения выставки. – Есть определенные вопросы, которые нужно решать, надеюсь, что здесь я смогу получить полезную для компании информацию.​
﻿
﻿    – Работаю с Китаем уже около десяти лет. Пришел на выставку, чтобы найти уже готовые решения по бизнесу с Китаем, – говорит бизнесмен из Минска. – Хотелось бы, во-первых, узнать оптимальные варианты перевода денег в Китай, у нас есть определенные сложности с этим. А также найти компанию, которая поможет с таможенной документацией. Надеюсь, сегодня мне удастся найти ответы на мои вопросы.
﻿
   – Мы занимаемся продажей товаров из Китая. На этой выставке хотелось бы найти надежных партнеров по бизнесу, то есть компании, которые находятся в Китае, которые могут проверить товар, найти нормальных поставщиков и доставить товар до Санкт-Петербурга. Не так давно возникла проблема именно с китайским поставщиком: мы заказали товар, и он просто до нас не дошел, таким образом нас просто «кинули» на деньги, – делится печальным опытом один из гостей.*
﻿
     Организаторы надеются, что все участники нашли ответы на свои вопросы, а также желают им эффективно воспользоваться полученными знаниями и новыми контактами!

    В заключение мероприятия был организован круглый стол на тему «Построение бизнеса с Китаем. Факторы успеха». В нем приняли участие Дмитрий Портнягин, гендиректор компании Transit Plus International Ltd, Ярослав Яковлев, гендиректор компании Шелковый Путь, Вадим Скаржевский, гендиректор компании «2Куба» и Сергей Алмазов, совладелец компании по производству и оптовой продаже игрушек и сувениров «Волшебный мир» и розничной сети «Шарики за Ролики».
     Слушатели также участвовали в обсуждение данной темы, а упомянутые выше участники круглого стола делились своими наработками и секретами в области поставок товаров из Китая, и в конечном итоге разобрали всю модель организации одной поставки на конкретном примере. На этой положительной ноте мероприятие подошло к концу.

﻿

**Итоги.**

Выставку "Бизнес с Китаем от А до Я" в течении дня посетило порядка 500 человек, среди которых были гости не только из северной столицы, но и из Москвы, Минска, Новгорода, Казани, а также гости, прибывшие из Китая. В ходе экспертных сессий были рассмотрены такие вопросы, как организация поставок из Китая, запуск производства под собственной маркой в Поднебесной, роль Гонконга, таможенное оформление грузов, методы ведения деловых переговоров с Китайцами, а также проблемы, с которыми сталкивается Российский предприниматель при ведении бизнеса с Китаем. ﻿В Выставке приняли участие семь компаний, две из которых располагаются в Китае.

﻿

﻿     Сегодня интерес к Китаю продолжает расти и многие компании ищут пути для выхода на рынок международной торговли с Поднебесной. Возникают вопросы, на которые порой сложно получить ответ. Выставка "Бизнес с Китаем от А до Я" призвана способствовать развитию международного торгового бизнеса между Россией и Китаем, создать основу для налаживания деловых коммуникаций, обмена опытом и культурными ценностями между деловыми кругами двух стран.